

Wo arbeiten
Vielfalt bedeutet.

salzkammergut



Wir suchen

B2B-Tourismusvertrieb | MICE | Incoming

(m/w/d) Vollzeit (38,5 h) | Bad Goisern

Wir sind...

die Gestalter des Sehnsuchtsorts Salzkammergut.

Du möchtest das Salzkammergut auf **nationalen sowie internationalen Märkten** vertreten, **touristische Partnerschaften** aufbauen und den **Ganzjahrestourismus** aktiv voranbringen?

Für diese besonders **vielseitige Rolle** als **zentrale Drehscheibe** suchen wir ein **kommunikationsstarkes Organisationstalent**, das unsere **Zusammenarbeit** mit **Reiseveranstaltern**, **MICE-Kund:innen** und **regionalen Partnern** mit Begeisterung aufbaut und vertieft.

Deine Aufgaben

B2B-Messen & Workshops

- Du planst, organisierst und budgetierst mit dem B2B-Team Messeauftritte und Workshops auf unseren Zielmärkten von der Konzeption bis zur Nachbereitung.
- Du verantwortest das professionelle Vor-Ort-Management und führst zielgerichtete Verkaufsgespräche mit Reiseveranstaltern und Fachagenturen.
- **MICE (Meetings, Incentives, Conferences, Events)**
- Du betreust, akquirierst Tagungs- Kongress- und Incentive-Anfragen und entwickelst maßgeschneiderte Angebote und Packages.
- Du planst und begleitest Site Inspections sowie Fam Trips und koordinierst die Zusammenarbeit mit Hotels, Locations und Dienstleistern.
- Du pflegst und erweiterst unser regionales MICE-Netzwerk sowie die CRM-Kontaktdatenbank.

Incoming & Veranstalter-Vertrieb

- Du betreust bestehende Reiseveranstalter- und Reisebürokontakte und erschließt proaktiv neue Vertriebskanäle.
- Du bearbeitest Gruppenanfragen in enger Abstimmung mit den regionalen Incoming-Partnern und erstellst Angebote.

Deine Kompetenzen

- Du punktest idealerweise mit (ersten) **Erfahrungen** im **interkulturellen Management** und/oder **touristischen Vertrieb**, Event-, Kongress- oder Reisebürowesen.
- Du bringst eine hohe **Reisebereitschaft** mit und verfügst über verhandlungssicheres **Deutsch und Englisch**. Weitere **Sprachen** sind von **Vorteil**.
- Du behältst auch bei parallelen Projekten, Messestand-Buchungen und Kundenanfragen den **Überblick** und überzeugst durch ein ausgeprägtes **Organisations-talent**.
- Du arbeitest **selbstständig und lösungsorientiert**.
- Du überzeugst durch **professionelles Auftreten** und hast Freude am **aktiven Beziehungsaufbau** sowie an der **Kommunikation** mit verschiedenen Stakeholdern.

Wir bieten

- Die Chance, **B2B-Vertriebsstrukturen** einer neu fusionierten Destination mit internationaler Strahlkraft **aktiv mitzugestalten**.
- **Modernen, sicheren Arbeitsplatz** in einer der lebenswertesten Tourismusregionen Österreichs.
- **Home-Office-Möglichkeit** nach Vereinbarung
- **Weiterbildungsmöglichkeiten** und **Team-Events**.
- **Tourismus Mitarbeiter-Card** und **Firmenradl** (Dienstfahrrad-Leasing).
- Monats-Bruttogehalt lt. KV-Reisebüro von **€ 2.225,- bis € 2.500,-** (auf Basis 38,5 h/Woche) mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung.

Du bist unsicher, ob du alle Anforderungen erfüllst?

Studien zeigen, dass sich Männer tendenziell schon bewerben, wenn sie etwa 60 % der Anforderungen erfüllen, während Frauen häufig erst bei 100 % Übereinstimmung den CV abschicken. Wenn du dich in unserer Philosophie wiederfindest, melde dich gerne. Gemeinsam finden wir heraus, ob wir zusammenpassen.